

ASSET BASED FINANCE

f ü r d e n M i t t e l s t a n d




Sale & Lease / Buy Back

Asset Based Credit

▪ Schnell ▪ Flexibel ▪ Objektbasiert

MATURUS
FINANCE GMBH



Maturus bietet seit über 15 Jahren objektbasierte Finanzierungslösungen für den Mittelstand an und ist damit der deutsche Pionier in diesem Marktsegment. Unsere Produkte Sale & Lease/Buy Back und Asset Based Credit verhelfen Ihnen zu frischer und frei verwendbarer Liquidität. Während für Banken regelmäßig Ihre Bonität im Vordergrund steht, legen wir das Augenmerk auf die Werthaltigkeit des Anlage- bzw. Umlaufvermögens. Als Pionier in diesem Finanzierungssegment verfügen wir über eine hohe Kompetenz in der Objektbewertung und können durch eine schnelle, professionelle Umsetzung auch komplexer Transaktionen überzeugen. Sollten Sie als mittelständisches Produktions- oder Handelsunternehmen einen flexiblen und unternehmerisch denkenden Partner zur Erweiterung Ihrer Finanzierungsstruktur suchen, finden Sie genau diesen in uns.

Finanzierungsangebot

■ **Sale & Lease / Buy Back:**

Ankauf und Rückvermietung des gebrauchten, mobilen Anlagevermögens Ihres Unternehmens im Rahmen von Teil- oder Vollamortisationsverträgen

■ **Asset Based Credit:**

Kurzfristige Darlehen mit Laufzeiten bis zu 24 Monaten, besichert aus dem Anlage- und/oder Umlaufvermögen

Mit unserer Unterstützung **kommen Sie ans Ziel!**

Zielkunden und Voraussetzungen

Sale & Lease/Buy Back

- Mittelständische, produzierende Unternehmen mit Liquiditätsbedarf in Höhe von € 0,5 – 20 Mio., in Einzelfällen auch darüber hinaus
- Gebrauchte, werthaltige, zweitmarktfähige Produktionsmaschinen bzw. ein schwerer Fuhrpark
- Keine Eigenbauten, Spezialmaschinen oder verketteten Produktionsanlagen

Asset Based Credit

- Mittelständische Produktions- und Handelsunternehmen (auch Start Ups und E-Commerce) mit Liquiditätsbedarf von € 0,5 - 3 Mio.
- Werthaltige, zweitmarktfähige Produktionsmaschinen, marktgängige Rohstoffe bzw. Handels-/ Fertigwaren sowie Immobilien

Branchen

- | | |
|---|--|
| ■ Maschinenbau | ■ Transportwesen/Erdbewegung |
| ■ Metall- und Kunststoffbearbeitung | ■ Land- und Forstwirtschaft |
| ■ Holzverarbeitung | ■ Glasfertigung und -bearbeitung |
| ■ Hoch- und Tiefbau | ■ Handelsunternehmen (auch E-Commerce) |
| ■ Lebensmittel- und Getränkeherstellung | ■ Mobility Services |
| ■ Bogenoffsetdruck | ■ u.v.m. |

Anlässe für die Zusammenarbeit

Opportunistisch alle Situationen, die einen akuten Liquiditätsbedarf mit sich bringen, der auf klassischem Bankweg nicht befriedigt werden kann, z.B.

- Sanierung/Restrukturierung
- Überbrückung von Liquiditätsengpässen
- Ablösung von Bankverbindlichkeiten bzw. anderen bestehenden Finanzierungen
- Finanzierung von Nachfolgesituationen, auch im Rahmen eines MBI/MBO
- Finanzierung des Erwerbs eines Unternehmens aus der Krise oder Insolvenz
- Finanzierung in der Insolvenz über Vergabe echter Massendarlehen
- Vorfinanzierung von Aufträgen i.R. des Wachstums nach einer Krise
- Auftragsvor- bzw. Projektfinanzierung
- Aufbau Warenbestände für verbesserte Lieferfähigkeit
- Venture Debt für assetlastige Start Ups
- Abdeckung saisonaler Spitzen im Handelsgeschäft

Ihre Vorteile

- Schnelle und flexible Zufuhr von Liquidität
- Einfache Prozesse, kurze Bearbeitungszeit
- Kreative Lösungsansätze für komplexe Herausforderungen
- Bonitäts- und bankenunabhängige Finanzierung
- Innenfinanzierung aus eigener Kraft
- Heben stiller Reserven
- Stärkung der Eigenkapitalquote und damit der Bonität
- Diversifizierung der Finanzierungsstruktur
- Schaffen unternehmerischer Spielräume
- Reduzierung der Abhängigkeit von Hausbanken
- Keine Covenants



Mit frischer Liquidität
jede Welle meistern!